



eEinkauf: von A – Z, oder „end to end“, gedacht

Innovativer, digitaler Einkauf in der Verwaltung durch optimierte Datenintegration der TEK-SERVICE AG

Alle wollen es, die meisten reden darüber, doch die wenigsten haben es. Mittels webbasierender Einkaufslösung ermöglicht TEK-SERVICE AG für ihre Kunden die automatisierte Datenübermittlung zwischen unterschiedlichsten Finanz- und ERP Systemen ihrer Kunden und deren Lieferanten. „End to end“ Beziehungen, bewährt und ertüchtigt.

Lesedauer 1 Minute

VDZ-Partner

Rubrik: Vergabe, Beschaffung & Nachhaltigkeit

Tags: eEinkauf, Daten, EndezuEnde

23.07.24 Monika Schmidt /span>



Tatsächlich ist der eEinkauf **das** Verbindungsglied zwischen den vor- und nachgelagerten Bereichen Ausschreibung/Vergabe und Abrechnung. Sobald sämtliche Abläufe und Prozesse des Einkaufes standardisiert und automatisiert in das operative Tagesgeschäft einer Verwaltung, oder Unternehmens integriert sind, können Finanz- und ERP-Lösungen aller drei Bereiche und Akteure, systemgetrieben mit Daten versorgt werden. Das Ergebnis sind „End to end“ Beziehungen, auf Grundlage standardisierter, automatisierter Prozesse; von der Bestellung bis zur Ausschreibung und Abrechnung.

Seit 25 Jahren verfolgen die Macher der TEK-SERVICE AG diesen Anspruch. Mittels webbasierender Technologie ermöglicht der Einkaufsdienstleister die standardisierte und automatisierte Datenübermittlung zwischen unterschiedlichsten Finanz- und ERP Systemen ihrer Kunden und deren Lieferanten. Sämtliche Abläufe des Einkaufes erfolgen dabei abteilungsübergreifend, entlang der Prozessvorgaben ihrer Kunden. Daten, Berichte und Kennzahlen stehen Beteiligten zur Verfügung. Der Ausbau strategischer Einkaufsziele von Verwaltungen wird damit effizient vorangetrieben und umgesetzt. Für das „Onboarding der Lieferanten“, erforderliche Einrichtung und Betreuung von Schnittstellen, Weiterentwicklung der Einkaufslösung (Software made & hosted in Germany) und vielem mehr, sorgt TEK-SERVICE AG.

Haben sich die Services der TEK-SERVICES AG bei Verwaltungen und Organisationen einmal etabliert, werden Erfolge schnell meß- und spürbar. Der eEinkauf, „zu Ende gedacht“ wird damit zum „Gamechanger“. Bedenken, hinsichtlich Steuerungs- oder Kontrollverlust „lösen sich in Luft auf“, denn der Kunde bleibt und ist „Owner“ über Prozesse, Besteller-, Katalog- und Lieferantendaten. Ein wichtiger Aspekt, um Abteilungs- oder „Silo“ Denken vorzubeugen. Eine „end to end“ Beziehung im Einkauf; bewährt und ertüchtigt, bei geringsten technologischen Anforderungen: Internetzugang. Mehr brauchen TEK - Kunden nicht, um unterschiedlichste Einkaufsstrategien erfolgreich umzusetzen.

► Hier geht´s zu den Erfolgsgeschichten: www.vdz.org/partner/tek-service-ag



Unser Leitprinzip

Das Vertrauen unserer Kund*innen ist uns der erforderliche „Rückenwind“, den eEinkauf auch zukünftig in Deutschlands Verwaltungen zu etablieren. Wünsche und Anforderungen unserer Kundinnen und Kunden lassen wir fortlaufend in unsere Technologien einfließen. Weiterentwicklungen stehen damit allen zur Verfügung.

„Einer für alle“ | „Technologie made & hosted in Germany“ |

[→](#) Hier geht's zur Webseite: www.tek-service.de

geschrieben von Monika Schmidt

Hilft dieser Artikel im Arbeits-Alltag?

[AGB](#)

[Datenschutz](#)

[Impressum](#)

[Linked In](#)

[Youtube](#)

[x/twitter](#)

© 2024 Wegweiser Media & Conferences GmbH