

iu INTERNATIONALE HOCHSCHULE

Lösung und Potenziale

Verwaltungs- & Beschaffer Netzwerk

LÖSUNGSSTUFE 0	Nach Möglichkeit Abschluss von Rahmenvereinbarungen
LÖSUNGSSTUFE 1	eEinkauf für Bestellungen innerhalb von Rahmenvereinbarungen
POTENZIALE	Effiziente Durchführung (Geringe Prozesskosten)
	Strukturierte Durchführung (Berücksichtigung Genehmigungsregeln etc.) → Transparenz
	Schnelle Bedarfserfüllung
LÖSUNGSSTUFE 2	Lösungsstufe 1 und elektronische Abwicklung von Direktaufträgen über andere Lösung(en)
LÖSUNGSSTUFE 3	INTEGRATION von Direktaufträgen in den eEinkauf

Potenziale des eEinkaufs

Das Webinar von TEK-Service und das Erfolgsbeispiel „eWarenhaus Berlin“

Im Rahmen des 4. VuBN-Webinars wurde am 5. Oktober 2023 unter dem Titel „eEinkauf - Rahmenverträge in Kombination mit Einzelbeschaffung - Geht das?“ über Ansätze, Erfolge und Ziele diskutiert. Das Interesse war mit über 100 Anmeldungen groß. Der Link zur Aufzeichnung findet sich am Ende des Beitrags.

Lesedauer 1 Minute

VDZ-Partner

Rubrik: Vergabe, Beschaffung & Nachhaltigkeit

Tags: Webinar, eEinkauf, Beschaffung, Digitalisierung der Verwaltung, Ressourcen, eWarenhaus Polizei Berlin

31.10.23 Monika Schmidt /span>



Ein Einblick in die Inhalte des Webinars

Prof. Dr. Michael Broens, Mitbegründer des **Verbraucher- und Beschaffernetzwerks** (VuBN) sowie Professor für Allgemeine Betriebswirtschaftslehre, machte einleitend deutlich, wie unwirtschaftlich und zeitaufwändig die Bearbeitung eines Bestellvorgangs im Verhältnis zu dessen Beschaffungswert ist. Verschärfend kommen in der Verwaltung knappe, personelle und finanzielle Ressourcen hinzu. Schnelles Umdenken bzw. Handeln ist erforderlich – Lösungen werden gesucht.



Das eWarenhaus Berlin, bereitgestellt auf der Webseite des Landes.

© Berlin.de

Im Rahmen des Fachgesprächs konnte Achim Florin, Leiter der Vergabegrundsatzstelle der Polizei Berlin, praxisnah über die Erfolgsgeschichte des „eWarenhaus Berlin“ berichten. Nachweislich sorgt der eEinkauf im „eWarenhaus Berlin“ für Personalentlastung und strategische Potenziale ergeben sich.

So hat sich beispielsweise die Kombination von Rahmenverträgen mit einem integrierten EU Marktplatz (Mercateo/Unite) im eWarenhaus Berlin als „Königsweg“ erwiesen.

Als Technologie- und Servicedienstleister sorgt TEK-SERVICE AG aus Lörrach in diesem Zusammenhang für die technologische Umsetzung der Berliner Anforderungen. Monika Schmidt von TEK-SERVICE AG berichtete über die Umsetzung bzw. Herangehensweisen.

Auf den Punkt gebracht:

- Die Einkaufslösung der TEK-SERVICE AG ist technisch ausgereift; entscheidend ist die Initiative, der Wille und das Vorantreiben innerhalb der jeweiligen Verwaltungen
- Vorteile zeigen sich für alle Beteiligten bereits direkt nach der Einführung
- Lieferanten unterstützen die Zielstellungen ihrer Kunden und „wachsen an den Anforderungen mit“
- Die Lösung des eWarenhauses Berlin ist auf Basis der webbasierenden Services der TEK-SERVICES auf Bundes-, Landes- und Kommunalverwaltungen skalierbar

→ Das Gespräch steht hier für Sie zum Nachhören bereit

geschrieben von Monika Schmidt