



15. Jahrgang | 17 Euro

KLM

Kommunalleasing Magazin

05-2017

Das Fachmagazin für Kämmerer

LEASING – MIETE – PPP

Facility Management

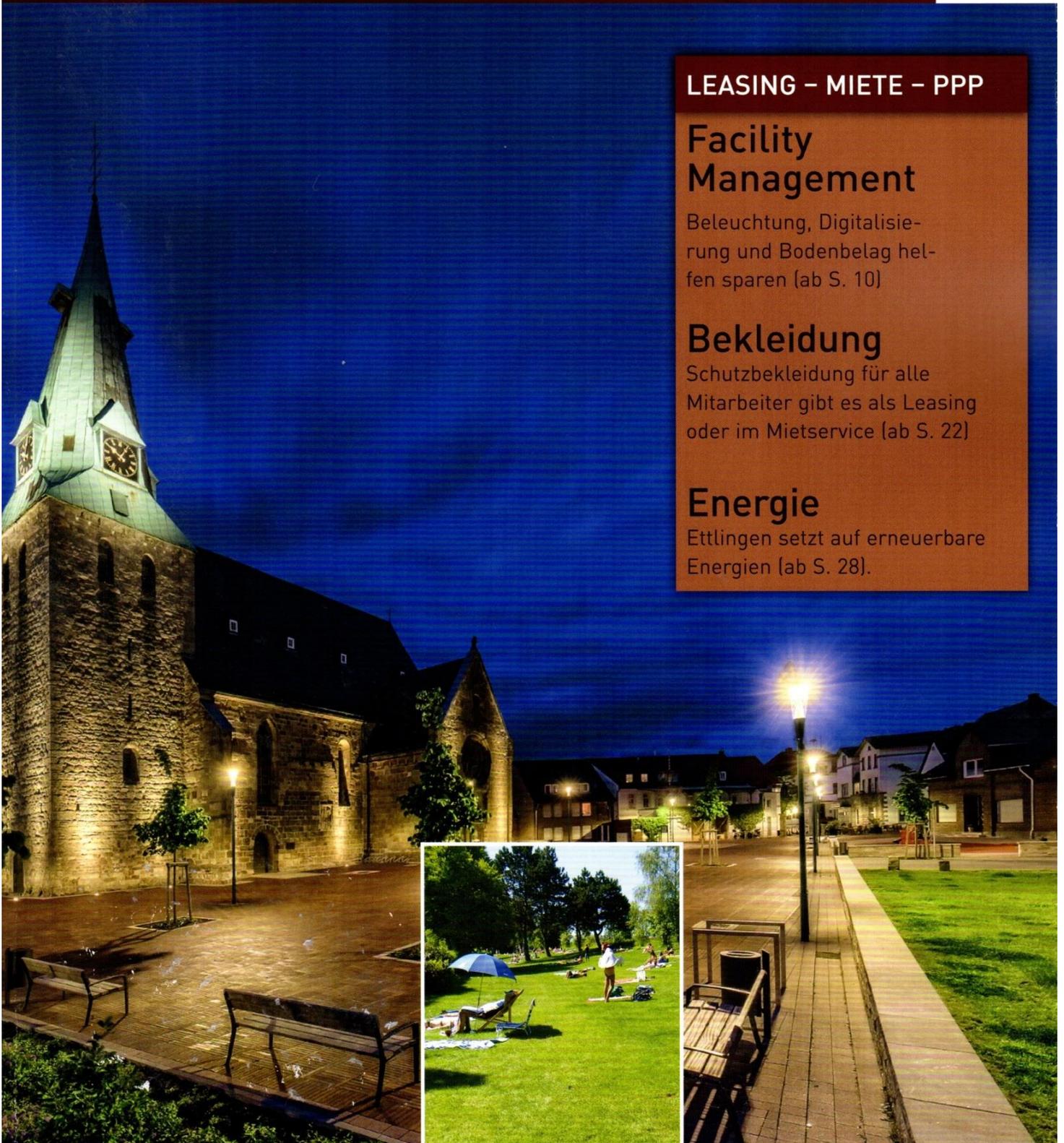
Beleuchtung, Digitalisierung und Bodenbelag helfen sparen (ab S. 10)

Bekleidung

Schutzbekleidung für alle Mitarbeiter gibt es als Leasing oder im Mietservice (ab S. 22)

Energie

Ettlingen setzt auf erneuerbare Energien (ab S. 28).



Produktname

Sanitätsmaterial

[Startseite](#) » [Arbeitssicherheit, Unfallschutz](#) » [Unfallschutz](#) » [Erste Hilfe](#) » **Erste Hilfe**

Der zentrale Interneteinkauf für Gemeinden und Städte wächst

Gemeinsam einkaufen im Netz.

[Einkaufsliste](#)

[Artikelanfrage](#)

[Literaturschnittstelle](#)

[Shop](#) **Neu**

[Verwaltung](#)

[Support](#)

[Impressum](#)

[Logout](#)



55 Artikel in dieser Kategorie



Verbandpäckchen DIN 13151 - K

starre oder elastische Fixierbinde mit festen Kanten. 300 cm x 6 cm mit Komresse 6 cm x 8 cm. Saugkapazität

Verkaufsmenge: 1 ST (à 15 ST)

0,24 €



Verbandpäckchen DIN 13151 - M

starre oder elastische Fixierbinde mit festen Kanten. 400 cm x 8 cm mit Komresse 10 cm x 8 cm. Saugkapazität

Verkaufsmenge: 1 ST (à 15 ST)

0,29 €

Erste Kataloge für Verwaltung, Kindergärten und Kindertagesstätten stehen zur Verfügung. Sukzessive sollen Sortimente für Schulen, Werke, Bäder, Feuerwehren und viele mehr folgen; Quelle: TEK Service GmbH

Seit 2016 bietet der Gemeinde- und Städtebund Rheinland-Pfalz (GStB RLP) mit dem Kommunalen Kaufhaus die perfekte Einkaufslösung für Gemeinden und Städte in Rheinland Pfalz. Mit Hilfe von moderner Technik und bewährtem Know-how lassen sich so die Bedarfe aller Mitglieder bündeln, elektronisch ausschreiben und unterjährig einkaufen. Mit Klaus Fassnacht hat sich der GStB RLP seit März 2017 einen im Umgang mit Vergaberecht und digitalen Verfahrensabläufen erfahrenen Experten ins Haus geholt.

Der Gedanke, dass Gemeinde- oder Stadtverwaltungen über einen kommunalen Dachverband im Einkauf kooperieren, ist im Grunde nichts Neues. Allein aus wirtschaftlichen Gründen lohnt es, über hiermit verbundene Strategien nachzudenken. So lassen sich über einen zentralen Dachverband digitalisierte Verfahren in Einkauf, Vergabe oder Abrechnung für alle Mitglieder steuern.

Ein wichtiges Thema, welches Kommunalverwaltungen insbesondere bereits 2018 in die Pflicht nehmen wird. Dementsprechend hat der Gemeinde- und Städtebund Rheinland-Pfalz (GStB RLP) bereits 2015 den Ansatz aufgegriffen und 2016 mit dem „Kommunalen Kaufhaus“, kurz KoKa genannt, eine landesweite Einkaufslösung in die Tat umgesetzt.

Digitalisierung und Know-how

Der eigentliche Auslöser für KoKa war neben Vorteilen einer höheren Wirtschaftlichkeit vor allem auch das Schlagwort e-Government. Die umfassende Digitalisierung von Verwaltungsprozessen in Einkauf und Vergabe ist zentraler Dreh- und Angelpunkt von KoKa. Gerade diese beiden Themenfelder stellen hohe Anforderungen an die Digitalisierung von Abläufen, gilt es doch, viele Verfahren, Bereiche und wechselnde Marktteilnehmer zu koordinieren.

Mit Klaus Fassnacht hat sich der GStB RLP seit vergangenem März einen im Umgang mit Vergaberecht und digitalen Verfahrensabläu-

fen erfahrenen Experten ins Haus geholt. Als ehemaliger Leiter der Vergabestelle der Landeshauptstadt Mainz kann er auf 25 Jahre praktische Erfahrung zurückschauen. „Eines war bereits Anfang der 2000'er allen Beteiligten der Landeshauptstadt Mainz klar: Nur durch den konsequenten Einsatz von Technik war es möglich, Prozesse nachhaltig und zum Wohle der eigenen Verwaltung, zu optimieren. Wir haben sehr früh gelernt, dass es einen ganzheitlichen Ansatz von digitalisiertem Einkauf, Vergabe und Abrechnung benötigte“, so Fassnacht rückblickend.

„Jeder Bereich für sich gesehen bindet eine Reihe von Verfahrensabläufen, die periodisch stets aufs Neue ineinandergreifen. Dementsprechend bietet KoKa, neben personeller Experti- ➔

Klaus Fassnacht ist ein erfahrener Experte im Umgang mit Vergaberecht und digitalen Verfahrensabläufen.



→ se, ihren Mitgliedern eine branchenspezifische, webbasierte und seit 17 Jahren bewährte Lösung der TEK-Service AG an. Mindestanforderung für alle Beteiligten ist ein Internetzugang.

Klaus Fassnacht weiter: „Unser Dienstleister verantwortet in unserem Auftrag die Koordination des operativen Tagesgeschäftes im Einkauf.“ In der Praxis bedeutet das: Autorisierte Besteller greifen über eine webbasierte Lösung mittels Passwort auf die durch KoKa ausgeschriebenene Rahmenverträge beziehungsweise Kataloge zu. Über eine Oberfläche werden Bestellungen, Reklamationen oder Artikelanfragen getätigt. Jede Bestellung geht vollständig kontiert und vollautomatisch an den zuständigen Lieferanten.

Weitreichende Steuerungs- und Funktionsmöglichkeiten helfen Bestellern, den Einkauf digital, transparent und effizient zu gestalten. Zu den üblichen Geschäftszeiten steht ein Helpdesk zur Verfügung. Der Dienstleister steuert das komplette Stammdaten- und Katalogmanagement. Darüber hinaus sorgt er für Schnittstellen und die Weiterentwicklung der Technik. Monatliche Berichte helfen, die Entwicklung von Sortimenten zu erkennen.

Vor allem aber verfügt KoKa über Grundlagen für die

nachfolgende elektronische Ausschreibung und Vergabe. „Zusätzlich bietet unsere Lösung die Möglichkeit der elektronischen Abrechnung auf Basis des bewährten Gutschriftverfahrens. Ein wichtiges Thema, welches Kommunalverwaltungen insbesondere bereits 2018 in die Pflicht nimmt“, meint Fassnacht.

Regionale Anbieter

Vielfach auf Kongressen und Symposien gefordert, doch selten erfolgreich umgesetzt: mehr Regionalität und Nachhaltigkeit im Einkauf der öffentlichen Hand. Für KoKa sind diese Themen untrennbar mit einem ganzheitlichen Ansatz verbunden. So lassen sich Artikel problemlos nach Aspekten der Nachhaltigkeit oder sozialen Gerechtigkeit qualifizieren und für den Besteller am Arbeitsplatz einfach und komfortabel anzeigen. Denn schließlich entscheidet der Mitarbeiter im Rathaus, was bestellt wird.

Ganz wichtig hierbei: Leistungsverzeichnisse führen Vorgaben der Qualifizierung fort. Somit kann KoKa Qualitätsstandards auch über alle zukünftigen Ausschreibungen hinweg halten. Erklärtes Ziel ist darüber hinaus, flexibel auf die Anforderungen und Wünsche der Mitglieder zu reagieren. „Ei-

gene Rahmenverträge können ebenso über unsere Lösung gesteuert werden, so wie wir auch jederzeit regionale Zulieferer auf Wunsch in unser Kommunales Kaufhaus integrieren können“, unterstreicht Fassnacht.

Denn regionale Zulieferer repräsentieren oftmals den Einzelhandel vor Ort: Caterer, Buchhändler und viele mehr. Gewachsene Strukturen, kurze Wege oder nicht ausschreibungspflichtige Schwellenwerte können eine Verwaltung dazu veranlassen, regionale Kunden- und Lieferantenbeziehungen auch in den elektronischen Einkauf mit einzubeziehen.

Durch das vorhandene Know-how sorgt KoKa dafür, dass E-Business auch für den Einzelhandel vor Ort „machbar“ wird. Nicht selten führt dies dazu, dass dieser Wissenstransfer zu mehr Wirtschaftlichkeit in einem Unternehmen führt. „Ich habe dies selbst im Rahmen meiner Tätigkeit bei der Landeshauptstadt Mainz beobachten können“, so Fassnacht. „Allen Beteiligten wurde damals schnell klar, dass es für ein erfolgreiches Zusammenspiel von Einkauf und Vergabe auch e-businessfähige Anbieter brauchte. Gemeinsam mit Kammern und Experten aus Wirtschaft und Verwaltung haben wir seinerzeit begonnen, in unserer Region mit

Veranstaltungen für die e-Ausschreibung und Vergabe zu werben. Mit Erfolg. Seit dieser Zeit wissen wir, wie wichtig die Rolle einer Kommunalverwaltung in ihrer Region ist.

Kommunen zeigen sich interessiert.

Das Interesse an KoKa wächst. Die ersten zehn „Pioniere“ beziehungsweise Kommunalverwaltungen haben das Angebot bereits angenommen. Weitere werden in Kürze folgen. Erste Kataloge für Verwaltung, Kindergärten und Kindertagesstätten, die Bürobedarf, Papier, Tinte/Toner, Bastelbedarf, Babypflege und Babynahrung umfassen, stehen zur Verfügung.

Sukzessive folgen Sortimenten der Schulen, Werke, Bäder, Feuerwehren und viele weitere. „Wir haben für Juni 2017 eine Informationsveranstaltung angeboten. Innerhalb weniger Tage war die Anzahl der Anmeldungen so hoch, dass wir kurzerhand eine zweite Veranstaltung einplanen mussten. Es bleibt also spannend“, so Fassnacht abschließend.

Tobias Möldner ist PR-Journalist aus München. ■

Weitere Informationen zum Thema unter: www.tek-service.de und <http://www.kommunalberatung-rlp.de>

